

Informazioni relative all'accordo preliminare stipulato con TIM il 27 agosto u.s.

Cagliari, 4 settembre 2020

Il CdA di Tiscali, riunitosi ieri, ha esaminato il contenuto dell'accordo stipulato con TIM comunicato al mercato lo scorso 27 agosto.

Questo accordo è tra i primi in Europa secondo il principio di co-investimento come definito dalla Commissione Europea.

L'accordo ha natura di puntuazione dei termini essenziali delle intese raggiunte con TIM e, pertanto, i contenuti definitivi verranno disciplinati in contratti vincolanti che le parti negozieranno e sottoscriveranno entro il 31 ottobre 2020.

L'accordo determina una trasformazione epocale per Tiscali che si posiziona, prima in Italia, come Smart Telco e Digital Service Operator, focalizzato sulla fornitura dei servizi e applicazioni digitali su tecnologia ottica e 5G.

Per Tiscali, i vantaggi di questo cambiamento strategico sono estremamente positivi e significativi:

- Forte riduzione dei costi di connessione e di gestione del traffico
- Quasi totale azzeramento degli investimenti in rete
- Forte riduzione degli investimenti per connettere i nuovi utenti e per migrare su tecnologia in fibra gli attuali clienti in rame
- Incremento del 50% del bacino utenti raggiungibili direttamente in fibra
- Accelerazione del processo di migrazione in fibra e conseguente miglioramento della qualità del servizio e del "churn rate"
- Focalizzazione e maggiori investimenti a supporto del servizio al cliente e sulla innovazione e offerta di servizi e prodotti digitali ad alto valore aggiunto
- Ottimizzazione del capitale circolante

La stima degli effetti economici derivanti dai miglioramenti appena descritti evidenzia, a parità di perimetro (e nell'assunto che i contratti vincolanti riflettano il contenuto dell'accordo raggiunto):

- un miglioramento dell'Ebitda già a partire dall'ultimo trimestre 2020, e un incremento a regime nel 2022 di circa € 12 milioni annui (in ragione del fatto che le condizioni economiche previste nell'accordo trovano applicazione dal 1° settembre 2020);
- una generazione addizionale di cassa, nel biennio 2021-2022, di oltre € 35 milioni e a regime, a partire dal 2023, di circa € 20 milioni. Le maggiori risorse finanziarie verranno utilizzate anche a supporto di iniziative volte ad incrementare la base clienti.

Da ultimo, come già comunicato lo scorso 27 agosto, si ribadisce che il possibile ingresso nel capitale di FiberCop da parte di Tiscali verrà valutato in buona fede dalle parti coinvolte in una fase successiva.

Ufficio Stampa

Ilenia Loi +39 07046011 iloi@tiscali.com